

Workshop - 08/07/2026

Azerbaijan: hub strategico tra Europa e Asia - Opportunità bilaterali di collaborazione economica e industriale

Ore 11:00 | in presenza c/o sede di Forlì oppure online su zoom

COSA TRATTEREMO:

Un workshop dedicato alle opportunità di business in Azerbaijan, mercato in crescita e strategicamente posizionato tra Europa e Asia. L'incontro offrirà un focus operativo su settori chiave, accesso al mercato e prospettive per le imprese italiane.

L'Azerbaijan si sta affermando come un mercato di crescente interesse per le imprese italiane, grazie a una solida base macroeconomica e a un percorso di diversificazione economica che mira a ridurre la dipendenza dal settore energetico.

Situato in posizione strategica tra Europa e Asia, il Paese sta investendo in maniera significativa nello sviluppo delle infrastrutture logistiche e dei corridoi di trasporto regionali, rafforzando il proprio ruolo di hub commerciale e industriale nell'area caucasica e centroasiatica.

I rilevanti programmi di investimento finanziati dal Governo azero e dal Fondo sovrano SOFAZ con l'obiettivo di **modernizzare lo Stato e diversificare l'economia al fine di ridurre la dipendenza del Paese dalle fonti fossili**, generano **importanti opportunità per le imprese italiane** in una pluralità di settori: infrastrutture, costruzioni e ingegneria civile, trasporti, attrezzature per l'industria chimica e petrolchimica, metalmeccanico, tessile, prodotti per l'illuminazione, industria metallurgica, agricoltura, energie rinnovabili e tecnologie per la salvaguardia dell'ambiente

OBIETTIVO

L'obiettivo è fornire alle imprese strumenti concreti per valutare opportunità commerciali e di investimento.

L'incontro rappresenta un'occasione per approfondire il contesto economico del Paese e comprendere le principali dinamiche di sviluppo.

A CHI SI RIVOLGE IL WORKSHOP?

Titolari, Imprenditori, Export Manager, Addetti Ufficio Estero, Responsabili e Addetti Commerciali, Responsabili e Addetti Marketing.

PROGRAMMA

- panoramica approfondita del contesto economico e commerciale azerbaijano, principali prospettive di crescita, incentivi e opportunità per le aziende italiane interessate ad espandersi nel Paese;
- focus sui temi legati al fare business in Azerbaijan: analisi delle dinamiche commerciali, dei settori economici di maggior interesse e dei principali aspetti pratici e normativi utili per le imprese italiane interessate ad affacciarsi, o consolidare la propria presenza, sul mercato azerbaijano e ad investire nel Paese.

RELATORI

Modera: **Lara Piraccini**, Coordinatrice Servizio Internazionalizzazione di Confindustria Romagna e del servizio Export di Meta.

Intervengono:

Giacomo Sorangelo, Partner Meta

Daniele Prioli, Partner Meta

Manuela Traldi, Partner Meta

Già in fase di iscrizione, è possibile richiedere un incontro individuale con i relatori da effettuarsi successivamente al workshop.

Modalità di adesione

La partecipazione al workshop è gratuita per gli associati. Iscrizione obbligatoria compilando il form online accessibile al link seguente:

[_ISCRIZIONI A QUESTO LINK_](#)

Per le aziende non associate, il costo di partecipazione è pari a € 100,00 + IVA a persona.

Di seguito, le coordinate per provvedere al pagamento tramite bonifico bancario da effettuarsi, esclusivamente da parte delle tipologie di aziende succitate, presso LA CASSA, codice IBAN: IT 61 Q 06270 13100 CC0000192129, intestato a Confindustria Romagna.

Inviare la ricevuta di pagamento a gsampaoli@confindustriaromagna.it, indicando altresì i dati necessari per la relativa fatturazione (Ragione sociale, indirizzo, Partita Iva).

Il **servizio Export di META**, braccio operativo di Confindustria Romagna, è a disposizione per offrire supporto operativo alle imprese interessate.

Per ulteriori informazioni, le Aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione:

Lara Piraccini - 0543 727701 - lpiraccini@confindustriaromagna.it

Allegati

» [workshop_azerbaijan_rev](#)

Sito di provenienza: Confindustria Romagna - <https://www.confindustriaromagna.it>