

Incontro one to one - 09/09/2026

ESPLORARE IL SUDAFRICA

Incontri individuali di orientamento al mercato

COSA TRATTEREMO:

Gli incontri one-to-one sono finalizzati ad approfondire il posizionamento dell'azienda rispetto al mercato sudafricano, valutando opportunità commerciali, settori di maggiore interesse, modalità di ingresso e possibili percorsi di sviluppo nel Paese e nell'intera area dell'Africa subsahariana

PERCHE' IL SUDAFRICA

Il Sudafrica rappresenta oggi uno dei mercati più interessanti del continente africano per le imprese italiane. Grazie a una **struttura industriale avanzata, infrastrutture sviluppate e un sistema economico tra i più diversificati** dell'Africa, il Paese costituisce un **punto di accesso privilegiato verso i mercati dell'Africa australe e subsahariana**.

Per l'Italia il Sudafrica riveste un ruolo strategico: è il **principale mercato di destinazione dell'export italiano nell'Africa subsahariana** grazie anche all'accordo di libero scambio con la UE che permette di esportare senza dazi la maggior parte dei prodotti e continua a essere individuato **tra i Paesi prioritari nelle strategie di internazionalizzazione delle imprese italiane**.

Il Sudafrica sta attraversando una fase di **rinnovato slancio economico**, sostenuta dal **miglioramento della governance**, dalle riforme introdotte dal Governo di Unità Nazionale e da una maggiore **stabilità nell'approvvigionamento energetico**. Questi elementi, uniti alla **crescente apertura verso gli investimenti esteri**, contribuiscono a rafforzare l'attrattività del Paese e alimentano un diffuso clima di fiducia tra gli operatori economici. **Le prospettive di crescita, stimate all'1,2% nel 2026 e all'1,6% nel 2027**, si accompagnano a una **domanda in progressiva espansione** e a interessanti opportunità di business per le aziende italiane. La struttura economica avanzata e fortemente diversificata del Paese consente inoltre di individuare potenziali occasioni di sviluppo in una pluralità di settori.

OBIETTIVO

L'iniziativa intende offrire alle imprese un momento di confronto personalizzato per:

- analizzare il potenziale interesse del mercato sudafricano per i propri prodotti o servizi;
- individuare opportunità commerciali e settori di maggiore sviluppo;
- approfondire le principali modalità di ingresso nel mercato;
- valutare eventuali criticità e aspetti operativi da considerare;
- esplorare le opportunità offerte dal Sudafrica come piattaforma di accesso ai mercati dell'Africa subsahariana.

A CHI SI RIVOLGE L'INIZIATIVA?

Titolari, Imprenditori, Export Manager, Addetti Ufficio Estero, Responsabili e Addetti Commerciali, Responsabili e Addetti Marketing di imprese interessate ad approfondire le opportunità offerte da questo mercato.

COME FUNZIONA

L'incontro one-to-one avrà una durata di circa 30 minuti. Le aziende partecipanti avranno la possibilità di confrontarsi direttamente con esperti del mercato sudafricano, ricevendo indicazioni personalizzate sulla base delle proprie esigenze di sviluppo internazionale. Per rendere più efficace l'incontro e consentire la predisposizione del report le imprese che si iscriveranno dovranno compilare online un apposito modulo preliminare ([disponibile al link](#)).

Parteciperanno agli incontri:

Lara Piraccini, Coordinatrice Servizio Internazionalizzazione di Confindustria Romagna e del servizio Export di Meta.

Francesco Gastaldon, Partner META esperto di mercati africani.

Le aziende iscritte riceveranno l'orario dell'incontro una volta definito l'agendamento a chiusura iscrizioni.

Modalità di adesione

La partecipazione all'iniziativa è gratuita per gli associati, previa iscrizione entro il 4 settembre.

Per iscrizioni scrivere a gforneasari@confindustriaromagna.it

Per le aziende non associate, il costo di partecipazione è pari a € 100,00 + IVA a persona.

Di seguito, le coordinate per provvedere al pagamento tramite bonifico bancario da effettuarsi, esclusivamente da parte delle tipologie di aziende succitate, presso LA CASSA, codice IBAN: IT 61 Q 06270 13100 CC0000192129, intestato a Confindustria Romagna.

Inviare la ricevuta di pagamento a gsampaoli@confindustriaromagna.it, indicando altresì i dati necessari per la relativa fatturazione (Ragione sociale, indirizzo, Partita Iva).

Il **servizio Export di META**, braccio operativo di Confindustria Romagna, è a disposizione per offrire supporto operativo alle imprese interessate.

Per ulteriori informazioni, le Aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione:

Lara Piraccini - 0543 727701 - lpiraccini@confindustriaromagna.it

Allegati

» [workshop_sudafrica](#)

Sito di provenienza: Confindustria Romagna - <https://www.confindustriaromagna.it>