



BATTLE OF THE FORMS: come prevenire e risolvere i conflitti contrattuali

Quando:

19 Giugno 2025

Ore: **11:00 – 12:30**

Dove:

Online tramite

piattaforma Teams

COSA TRATTEREMO:

Analizzeremo le principali problematiche giuridiche legate alla dinamica della battle of the forms, con focus sui criteri di risoluzione adottati nei diversi ordinamenti, per offrire un quadro chiaro e aggiornato sulle strategie più efficaci per mitigare i rischi connessi.

La frequente conclusione di accordi commerciali mediante il ricorso a termini e condizioni differenti tra acquirente e venditore dà vita a uno dei temi più complessi del diritto contrattuale: la *battle of the forms*.

OBIETTIVO

Il workshop offrirà una guida pratica e strategica per comprendere a fondo queste situazioni e affrontarle con successo, attraverso un'analisi approfondita di principi giuridici, casi pratici e strategie risolutive, indicando strumenti per assicurare la prevalenza dei propri termini e condizioni.

Attraverso l'analisi di casi pratici, illustreremo le dinamiche della *battle of the forms*, individuando gli strumenti per prevenire e risolvere questi conflitti contrattuali.

A CHI SI RIVOLGE IL WORKSHOP?

Titolari, Imprenditori, Export Manager, Addetti Ufficio Estero, Responsabili e Addetti Commerciali, Responsabili e Addetti Marketing, Responsabili e Addetti Amministrazione.

PROGRAMMA

La "Battle of the Forms" rappresenta una delle questioni più complesse nel diritto dei contratti commerciali, riguardando il conflitto tra condizioni generali d'acquisto

e di vendita scambiate tra le parti in fase di negoziazione. Si tratta di un argomento di estrema attualità, che interessa l'operatività quotidiana delle aziende, essendo molto frequente l'utilizzo di moduli e forms nelle trattative commerciali.

Laddove anche un documento di natura commerciale, quale un ordine o una conferma d'ordine, contenga termini di carattere giuridico (quali, ad esempio, legge applicabile e foro competente), la battle of the forms trova applicazione.

Dalla conoscenza e dalla corretta applicazione delle dinamiche della battle of the forms, dipende molto spesso, dunque, l'esito di una controversia aziendale.

- Le principali problematiche giuridiche legate alla battle of the forms;
- I criteri di risoluzione adottati nei diversi ordinamenti (la regola del "last shot", la "knock-out rule", l'approccio del diritto uniforme..)
- Le strategie più efficaci per mitigare i rischi connessi
- Analisi di casi pratici

RELATORI

Modera: **Lara Piraccini**, Coordinatrice Servizio Internazionalizzazione di Confindustria Romagna e Meta.

Interviene:

Daniele Ferretti, Partner Meta.

Già in fase di iscrizione, è possibile richiedere un incontro individuale con il relatore da effettuarsi successivamente al workshop.

Modalità di adesione

La partecipazione al workshop è gratuita per gli associati. Iscrizione obbligatoria entro il 18 giugno. Le aziende iscritte riceveranno tutte le indicazioni per il collegamento il giorno prima del workshop.

ISCRIZIONI A QUESTO LINK

Per le aziende non associate, il costo di partecipazione è pari a € 100,00 + IVA a persona.

Di seguito, le coordinate per provvedere al pagamento tramite bonifico bancario da effettuarsi, esclusivamente da parte delle tipologie di aziende succitate, presso LA CASSA, codice IBAN: IT 61 Q 06270 13100 CC0000192129, intestato a Confindustria Romagna.

Inviare la ricevuta di pagamento a gsampaoli@confindustriaromagna.it, indicando altresì i dati necessari per la relativa fatturazione (Ragione sociale, indirizzo, Partita Iva).

Requisiti tecnici per la partecipazione via web

Per partecipare, è necessario **verificare i seguenti requisiti tecnici** per evitare problemi con la connessione:

- Sistema Operativo: Windows 7 o superiore
- Browser – Google Chrome 80; Microsoft EDGE
- Internet connection – Strong

Si consiglia vivamente l'uso del PC.

Al termine della sessione di approfondimento verrà lasciato spazio alle domande dei partecipanti che potranno essere inviate **in chat**.

Suggeriamo di dotarsi di cuffie auricolari per fruire dei contenuti audio in maniera più nitida.

Il **servizio Export di META**, braccio operativo di Confindustria Romagna, è a disposizione per offrire supporto operativo alle imprese interessate.

Per ulteriori informazioni, le Aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione:
Per informazioni relative ai contenuti del workshop:

Lara Piraccini - 0543 727701 - lpiraccini@confindustriaromagna.it

Per informazioni tecniche e organizzative e/o richieste di approfondimenti individuali con i relatori:
Giulia Fornasari – 0543 727701 – gforasari@confindustriaromagna.it