

«Compriamo per crescere»

Rimini, shopping di Sgr a Russi. L'ad della società di energia: «Fatturato oltre mezzo miliardo»

di **Manuel Spadazzi**
RIMINI

Il mercato dell'energia parla sempre più romagnolo. Cresce il regno di Sgr, Società gas Rimini, grazie alle nuove importanti aziende acquisite. E questa volta Sgr ha fatto spesa non lontano da casa, rilevando il pacchetto di maggioranza di due aziende fiore all'occhiello della Romagna: sono la Conclima e la Frigomeccanica group di Russi, entrambi della famiglia Ceccarini. Le due imprese ravennati sono specializzate nella progettazione e realizzazione di grandi impianti di climatizzazione, ventilazione e risparmio energetico per stabilimenti industriali, supermercati e centri commerciali, comunità. «Cercavamo un partner per crescere, avevamo avuto proposte anche da alcune multinazionali ma abbiamo trovato in Sgr l'operatore ideale per i nostri progetti di espansione», spiega il patron di Conclima e Frigomeccanica Lino Ceccarini. La famiglia Ceccarini ha ceduto a Sgr l'80% delle aziende, ma resta nel cda delle imprese. «Andremo avanti insieme: quest'operazione porta importanti sinergie a entrambe le parti», assicura Bruno Tani, l'amministratore delegato di Sgr.

Negli ultimi anni Sgr ha acquisito parecchie aziende: questa è l'operazione più importante?

«E' una delle più importanti - dice Tani - ed è anche di quelle che ci rende più orgogliosi, perché abbiamo acquisito due eccellenze della Romagna. La famiglia Ceccarini cercava un partner per svilupparsi e in Italia e all'estero. L'acquisizione porterà vantaggi a tutti. Per Sgr, che fornisce luce e gas a 400mila clienti tra Romagna e Marche, significa poter proporre anche soluzioni impiantistiche. Per le aziende del gruppo Ceccarini c'è il vantaggio



Bruno Tani, amministratore delegato di Sgr che fornisce luce e gas a 400mila clienti

L'OPERAZIONE

Rilevate la Conclima e la Frigomeccanica della famiglia Ceccarini «Così entriamo nel settore dei grandi impianti per industrie»

di poter vendere, oltre agli impianti, la fornitura di materia prima».

Quanto valgono le due aziende acquisite?

«Insieme fatturano circa 50 milioni di euro. L'operazione è stata voluta prima di tutto dalla famiglia Ceccarini per farle crescere ancora».

Le due imprese hanno anche contratti aperti con alcune piattaforme in mare: è uno dei settori in cui Sgr vuole espandersi?

«E' una nuova frontiera, ma quest'ope-

razione ci interessava soprattutto per inserirci nel settore degli impianti per industrie, grandi strutture commerciali e anche comunità. Poder proporre sistemi energetici di grossa taglia e, insieme, la fornitura di luce e gas, diventerà strategico per noi».

Come si è chiuso il 2021 per Sgr?

«Abbiamo superato il mezzo miliardo di euro di fatturato, e proseguiamo con nuove acquisizioni per crescere ancora».

Le acquisizioni avranno un impatto anche sulle bollette? I clienti possono sperare in uno sconto?

«Il rincaro non dipende da noi, è una questione nazionale, europea. Ma la nostra solidità finanziaria, questo sì, ci consente di andare incontro ai clienti che chiedono di rateizzare. Inoltre abbiamo lanciato varie offerte per ridurre il peso delle bollette, e diamo la possibilità di scegliere tra diversi piani di rateizzazione».

© RIPRODUZIONE RISERVATA



[Rimini, l'aeroporto](#)

**Accordo con Wizzair
Nuovi voli per Tirana**

Accordo tra Airimum, la società di gestione dell'aeroporto di Rimini e San Marino, e la compagnia aerea Wizzair: dal 14 aprile due nuovi voli settimanali collegheranno la città romagnola a Tirana. **Nella foto**, l'amministratore delegato di Airimum, Leonardo Corbucci.